

GLOBAL CHEMICAL LEASING AWARD 2018

APLICA
AHORA

¿POR QUÉ APLICAR?

- **Reconocimiento** de la comunidad internacional
- **Premio en efectivo** para los ganadores
- **Mejora de imagen** empresarial
- **Plataforma para discusión** e intercambio de conocimiento
- Presentación de ideas innovadoras y **mejores prácticas**
- **Autoevaluación** de los procesos productivos clave
- **Networking** con tomadores de decisiones

OBJETIVOS DEL PREMIO

- **Fomentar** la gestión sostenible de los productos químicos
- **Promover** modelos de negocio innovadores, parecidos a Chemical Leasing
- **Reconocer** las mejores prácticas

EL JURADO

- **Expertos internacionales altamente reconocidos** y con experiencia en la industria y academia

¿QUIÉNES PUEDEN APLICAR?

- Empresas, instituciones de investigación, academia, otras organizaciones y personas particulares

CEREMONIA

- La ceremonia se llevará a cabo el **6 de noviembre de 2018** en Viena, Austria



CASOS DE ESTUDIO

CATEGORÍA I

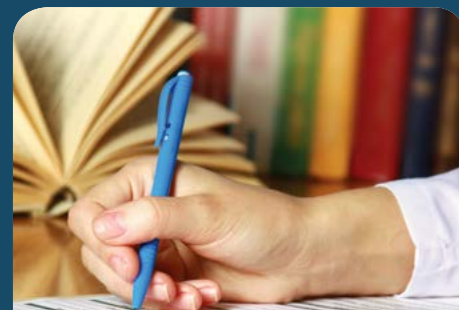
- Dirigido a usuarios y proveedores de productos químicos
- Es necesario que la empresa haya o esté implementado implementando Chemical Leasing



INNOVACIÓN

CATEGORÍA II

- Dirigido a casos de estudio con soluciones técnicas innovadoras en el uso de productos químicos (por ejemplo: start-ups, planes de negocios implementados, etc.)



INVESTIGACIÓN

CATEGORÍA III

- Dirigido a actividades de investigación y desarrollo
- Comprende nuevos productos, patentes, artículos de conceptos comerciales, conferencias, planes de estudios, etc. que impulsen Chemical Leasing

PERÍODO DE APLICACIÓN ABIERTO **HASTA EL 15 DE AGOSTO** WWW.CHEMICALLEASING.ORG



SOCIOS CLAVE:

Gobiernos de Austria,
Alemania y Suiza

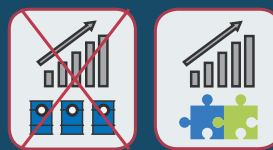
CON EL APOYO DE:

International Sustainable Chemistry
Collaborative Centre (ISC3)

European Association of
Chemical Distributors (FECC)

EL CONCEPTO

En contraste con el modelo comercial convencional, en el cual se asume que “cuanto más se vende, más se gana”, en Chemical Leasing el proveedor no vende cantidades, sino que la función del producto químico y las unidades funcionales se convierten en criterio de pago (e.g. número de piezas limpias, superficie cubierta, etc.).



LA DIFERENCIA

En Chemical Leasing, el enfoque se cambia de ventas por volumen de químicos a ventas por servicio que genera **valor agregado**

¿CÓMO FUNCIONA?

Por ejemplo, un productor de piezas metálicas necesita solventes para limpiarlas. En lugar de pagar por una cantidad de químico determinada, el proveedor le vende las funciones realizadas por el solvente, como la cantidad de piezas limpias por unidad de producto.

MODELO DE NEGOCIOS GANAR ≠ GANAR



EJEMPLOS DE LA INDUSTRIA

PROCESO	PRODUCTO QUÍMICO	SECTOR	UNIDAD DE PAGO
Lubricación de líneas de envasado	Lubricantes	Bebidas, lácteos	Número de horas de trabajo, volumen de bebida envasada, número de botellas empacadas
Cleaning in Place (CIP)	Limpiadores, desinfectantes	Bebidas, lácteos	Número de ciclos de limpieza
Teñido textil	Tintes	Industria textil	Metros cuadrados (m ²) de textil teñido
Tratamiento y desinfección de agua	Diferentes productos químicos para el tratamiento de agua	Agua potable	Metros cúbicos (m ³) de agua tratada

Para más información, visitar: www.chemicalleasing.org



UNITED NATIONS INDUSTRIAL DEVELOPMENT ORGANIZATION

MÁS SOBRE GLOBAL CHEMICAL LEASING AWARD

